



Personligt, förtroende och service - är a och o för *Marcus Måleri*

Vi träffade Marcus Åhlström, en noggrann och engagerad målare som startade eget för ett och ett halvt år sedan. - Jag har funderat ett tag, det har växt fram och det kändes rätt och att det var "dags" för mig att driva eget, och att det blir personligt. Det är viktigt att kunna bemöta alla olika personligheter, att lyssna på kunden och i många fall får jag även komma med råd och tips på kulörer och tapetval. Många tänker inte på att en målare även tapetserar, säger Marcus.

Bakgrund

- Jag har en 3-årig utbildning i Falun, sen en lärlingsperiod på 6800 timmar. Innan jag startade eget har jag varit anställd som målare i ungefär tio år, på både större och mindre företag säger Marcus.

” Jag gillar det personliga, det var väl det som gjorde att jag ville bli min egen, allt man gör, gör man åt sig själv, man har sitt eget driv. ”

Man är ju alltid "Marcus Måleri" även privat. Sen såklart friheten.

- Det gäller att ha struktur, bra planering och många jobb på gång att snurra runt mellan. Det är ju många moment, alltifrån ett gediget underarbete med spackling och slipning till torktider på färg som gör att det krävs en bra planering. Förutom det ska det ju finnas tid till att åka ut till kunder, för att diskutera och sedan lämna en offert. Som målare är det viktigt att vara noggrann, kunna se helheten, och vara duktig på att planera.

” Jag tycker om när jag får göra det där "extra" och jobba på med detaljer. Och självklart få göra ett ordentligt underarbete. Många vill pruta bort spacklingen... vilket är det viktigaste, säger Marcus. ”

Bra start

- Nu har jag varit igång ett och ett halvt år och börjar "komma in lite" och hitta ett nätverk bland andra hantverkare, säger Marcus. Oftast är det snickaren som plockar in en elektriker, en målare, en rörmokare etc. Det gäller att göra fina jobb,

det leder till bra rekommendationer och nöjda kunder som sprider det vidare.

Jobb & kunder

Jag har mest jobb på hemmaplan, men även en del i fjällen. Bland annat så har gjort jobb åt Rörviks hus, via samarbeten med andra. Eftersom jag inte fick en enda anmärkning på besiktningen, ledde det till ytterligare ett Rörvikshus-jobb, i Tännadalen.

- I dagsläget har jag mest privatpersoner som kunder. De beställer både utvändiga målning (hus) men även invändiga målning och tapetsering och under vintern är det såklart de invändiga jobben som gäller.

” Nu när räntorna är på väg ner så känns det som att trenden har vänt och är på väg åt rätt håll. Förtroende är a och o, och service. ”

Att kunderna litat på en, jag vill vara den personliga säger Marcus.

- Det enklaste sättet för kunderna att nå mig på är att ringa. Jag har ju lurarna i hela dagarna och kan på så sätt svara på frågor direkt eller till exempel boka in en tid för att komma och titta på ett nytt jobb.

På G

Jag har nyligen anställt min första person, vilket känns superkul. Målet är att bygga ett litet men lagom stort superteam, på 4-5 personer, så att vi behåller det personliga samt att bygga upp en stabil kundkrets.

Vi på näringslivs- och utvecklingskontoret tackar Marcus för en trevlig intervju och önskar lycka till med målandet.



Företag: Marcus Måleri AB
Ägare: Marcus Åhlström
Startade: 2023 (juni)
Ort: Bollnäs
Verksamhet: Måleri
Kontakt: 072-5438407,
marcusmaleriAB@outlook.com

Marcus Åhlström